



Uit de brand

Tien jaar na het faillissement van het – toen – grootste beregeningsbedrijf van Nederland blijkt een bloeiende community van beregeningsspecialisten te zijn ontstaan

Het was in de jaren zeventig en tachtig waarschijnlijk het grootste beregeningsbedrijf van Nederland en in die hoedanigheid ook een welkome adverteerder in dit vakblad. We hebben het natuurlijk over Van den Brand Beregening. Acht jaar na het tweede en definitieve faillissement blijkt een bloeiend netwerk te zijn ontstaan van ex-collega's die elkaar met raad en daad bijstaan.

Auteur: Hein van Iersel

V.l.n.r.:

Paul Sips

Werkte 15 jaar bij Van den Brand. Werkte onder andere bij Molder sportveldberegening. Nu zzp'er.

Bas van Oosterhout

Heeft een bedrijf samen met zoon Ronnie en importeert onder andere Signature en John Deere beregeningsapparatuur. Heeft zich gespecialiseerd in golfbaanberegening.

Bart Verlaan

Vertrok al in '87 bij Van den Brand en heeft zich gespecialiseerd in waterbehandeling, waaronder ontijzering en ultrafiltratie.

Klaas van Ommen

Werkte na Van den Brand onder andere bij Aquaned en begon pas in 2007 voor zichzelf.

Gespecialiseerd in beregening in de breedste zin van het woord.

Toon Goverden

Installeert en levert beregeningsinstallaties voor boomkwekers en andere agrarische bedrijven in de regio Zundert.

Roger Jacobs

Werkte slechts vier jaar bij Van den Brand en zit nu voornamelijk in de paardenwereld.

Dre Ossenblok

De onbetwiste senior van de club. Werkte 32 jaar bij Van den Brand. Werkt nu veel met beregeningshaspels, vaak in combinatie met Smits Beregening in Veldhoven.

In de zomer van 1958 begonnen Charles en Cees van den Brand, zonen uit een familie van fruitteilers, met het slaan van waterputten. Ze ontwikkelden een methode om snel en gemakkelijk waterputten te slaan en hadden hiermee veel succes. Het opgepompte water was bedoeld voor beregening en omdat de tuinders nog over weinig beregeningsmateriaal beschikten, besloot men ook hiermee te beginnen. Van den Brand Beregeningstechniek was geboren. Het bedrijf groeide snel en in de hoogtijdagen werkten er misschien wel 80 mensen.

De bomen groeiden echter niet tot in de hemel en in 1999 en 2005 ging het bedrijf failliet. Inmiddels blijkt het faillissement een enorme vloedgolf van bedrijven en bedrijfjes te hebben opgeleverd, die allemaal op het gebied van beregening actief zijn. Het bekendste daarvan is waarschijnlijk Verhoeve Watertechniek, dat zich al in 1999 afsplitste, maar er is ook een aantal



Al meer dan 70 golfbanen hebben een perfecte grasmat ... het gehele seizoen.



Golfterreinen zullen steeds intensiever bespeeld gaan worden. Van den Brand beregening zorgt er voor dat dit ook werkelijk kan, het gehele seizoen! Zonder onherstelbare schade van de graasmat. Al zeventig golfbanen in Nederland, België en Frankrijk hebben het **gehele seizoen** een perfect bespeelbaar veld dankzij de beregening van Van den Brand.

Anders. Geen 2 golfbanen in de wereld zijn gelijk, elke baan is anders. Juist door dit gegeven hebben wij door onze individualistische aanpak naam gemaakt in golfbaanberegening.

Wij doen namelijk alles zelf: ontwerp, aanleg van de installatie, controle en onderhoud met eigen gespecialiseerd personeel.

Wilt U meer informatie? Bel ons, en één van onze technische adviseurs zal U met raad en daad terzijde staan.

VAN DEN BRAND BV.
beregeningstechniek
Past. v. Breugelstraat 1
4744 RA BOSSCHENHOOFD
Tel. 01652-13350 Fax 01652-18841

Advertentie van den Brand in Greenkeeper 1992.

Zunderts bedrijf richt hij zich voornamelijk op het verzorgen van beregening voor boomkwekers en andere agrarische bedrijven. Bas van Oosterhout werkt met zijn zoon Ronnie nog steeds in de golf- en sportsector en doet nog hetzelfde als in de dagen van Van den Brand.

Crisis

De acht heren zijn allemaal eigen baas. Wat is hun visie op de huidige economische crisis en hoe raakt die hun bedrijf? Alle acht zitten ze nog aardig in het werk, maar ze voelen wel dat de concurrentie toeneemt. Het grootste probleem is dat ook de grotere aannemers in de sector scherper schrijven en soms werk weggapen voor de kleintjes. Daarbij geldt dat de grotere bedrijven weliswaar meer overhead hebben en dus wellicht hogere kosten, maar dat deze bedrijven door een betere inkoop van beregeningsmaterialen op veel klussen toch scherper kunnen inschrijven.

kleinere bedrijven en mensen die als eenpitter doorgingen.

Dit vakblad heeft in januari 2013 acht collega's uit die tijd bij elkaar gebracht in de bedrijfsruimte van Toon Goverden in Zundert. Wat blijkt: de heren zien en spreken elkaar nog regelmatig en spelen elkaar van tijd tot zelfs de bal toe. Het overgrote deel van het achttal werkt als zzp'er en doet van tijd tot tijd een beroep op elkaars inzet en/of specifieke kennis. Het aardige daarbij is dat de acht, hoewel ze allemaal in de beregening en waterbehandeling zitten, amper concurrenten van elkaar zijn, omdat ze allemaal hun eigen niches in de markt hebben opgezocht.

De junior van het gezelschap, Roger Jacobs, is bijvoorbeeld min of meer bij toeval in de paardenwereld beland en verzorgt beregeningssy-stemen rondom paardenbakken. Gastheer Toon Goverden heeft weer een heel andere markt. Als



Samen

De heren werken niet alleen samen, maar willen elkaar ook op andere momenten helpen. Ze zijn nu bezig met een constructie waarbij ze afspreken dat ze in geval van ziekte elkaar ondersteunen. Mocht een van de partners ziek komen te zitten, dan springen de overige partners in en reserveren ze om de beurt een dag in hun agenda om een klus af te maken. Deze constructie is nog niet helemaal doorgedacht, maar gezien het enthousiasme van de partners zal dat niet lang meer duren.



Stuur dit artikel door!

Scan of ga naar:
<http://www.greenkeeper.nl/artikel.asp?id=9-3832>