



6 min. leestijd

INTERVIEW

Het nieuwe gezicht voor sport en groen van ICL

Erik van Wijhe volgt Twan van Wijk op

Per 1 december is het team van ICL Specialty Fertilizers versterkt met Erik van Wijhe. Veel greenkeepers in het wereldje zullen Van Wijhe al kennen, want hij loopt al jaren mee op golfbanen in heel Nederland. Maar wat kunnen we van hem verwachten bij ICL? En wat zijn de ambities voor 2020? Van Wijhe geeft tekst en uitleg.

Auteur: Nino Stuivenberg

2020 is voor Erik van Wijhe (40) zijn twintigste jaar in de golfsector. Hij begon in 2001 als 'gewone' greenkeeper, was van 2004 tot 2006 assistent-hoofdgroenkeeper op Amelisweerd en vertrok daarna naar Vos Ruinerwold. Van Wijhe werkt daar als hoofdgroenkeeper op GC Hooge Graven in Ommen, destijds de enige baan die Vos Ruinerwold in beheer had. Na een periode als hoofdgroenkeeper voor Vos op Golfclub Havelte, waarin hij tevens genomineerd werd als Greenkeeper of the Year 2014, werd hij in 2015 projectleider bij Vos. Hij richtte zich daar op de acquisitie van nieuwe golfbanen en zag het portfolio groeien naar acht golfbanen in Noord-Nederland. Na vijf jaar als projectleider en in totaal dertien jaar bij Vos Golf & Sport, maakt hij nu de overstap naar ICL.

Veel ontwikkelingen

Segment sales coördinator turf & landscape, dat is de functie die Van Wijhe bij ICL gaat bekleden. Wat houdt dat precies in? 'Ik ga me vooral richten op relatiebeheer', aldus Van Wijhe. 'ICL is fabrikant, maar verkoopt zelf niet actief; dat doen we met dealers. Voor onze producten geldt dat Vos Capelle exclusief dealer is. Ik zal hen adviseren en ben ook bereikbaar als backup, mocht het eens voorkomen dat er extra ondersteuning is bij onze producten. Daarnaast ga ik me focussen op de eindgebruiker. Hoe we kunnen inspelen op de ontwikkelingen in de markt, bijvoorbeeld. Want er speelt momenteel genoeg. Het is dus een combinatie van sales, marketing en een stukje R & D. Er zit van alles in deze functie.' Feitelijk is hij de directe opvolger van Twan van Wijk, die eind september bij ICL vertrok.

Van Wijhe gaat de markt bedienen door gebruik te maken van zijn ruime praktijkervaring. Het is voor hem een voordeel dat hij in ieder geval goed bekend is met ICL. 'Meer dan bekend zelfs; ik heb de producten jaren gebruikt. Ik zeg dit niet omdat ik ICL ga verkopen, maar ICL staat erom bekend dat de kwaliteit goed is. Voor mij is dat heel belangrijk. Ik noem ICL altijd de Mercedes onder de meststoffen. Natuurlijk zijn wij niet de goedkoopste, maar de producten doen wat ze moeten doen en zijn betrouwbaar. Die reputatie is prettig.'

Alle beetjes helpen

De sector werkt in 2020 steeds verder toe naar duurzaam golfbaanbeheer en ook bij ICL zal dit het geval zijn. Niet alleen greenkeepers, ook producenten moeten veranderen. Van Wijhe denkt dat er op een aantal fronten veel gaat veranderen, bijvoorbeeld op het gebied van bemesting. Hij voorziet een toename van precisiebemesting. 'Want ik verwacht dat er ook



Geldermalsen



Sales coördinator turf & landscape bij ICL

**‘Nog dit jaar komen wij
met een nieuwe organisch-
minerale meststof’**



voor het gebruik van meststoffen beperkingen komen. We zullen veel gericht moeten gaan werken. Niet meer zomaar kilo's mest op de baan gooien, maar data-gestuurd. En we gaan als sector toe naar bemesting waarbij de uitspoeling minimaal is, zodat alles wat je strooit ook optimaal wordt benut. Hoe minder uitspoeling per vierkante meter, hoe beter, natuurlijk. Nu zijn gps-strooiers op golfbanen al bijna gemeengoed; dat gaat bijna op de gram per vierkante meter nauwkeurig. Alle verdere winst hierin is meegenomen; alle beetjes helpen.'

Daarbij is ook de samenstelling van de meststoffen van belang. ICL is van oorsprong bekend om zijn minerale meststoffen, maar volgens Van Wijhe zijn er nieuwe varianten op komst. 'Wij gaan dit jaar zelf een nieuwe organisch-minerale meststof op de markt brengen. Dat heeft volgens ons de toekomst; wij denken dat biostimulanten en organisch-minerale meststoffen in opkomst zijn.' Andere punt waar ICL hoog op inzet, zijn recycling en circulariteit. Het bedrijf werkt nu al met hernieuwbaar rioolwater als fosfaatbron en zorgt voor hergebruik van grondstoffen, om waar mogelijk bij te dragen aan de circulaire economie.

Geen kans voor schimmels

Het laatste speerpunt waar ICL op inzet, zijn de wetting agents. Van Wijhe legt uit: 'Het gebruik van alle middelen naar nul brengen is een uitdaging op zich, maar ook water zal een issue worden. Het zal niemand ontgaan zijn dat we twee zeer droge jaren achter de rug hebben. Wil je daar goed op inspelen, dan kun je jaar rond wetting agents gebruiken. In de zomer helpt een wetting agent de bodem om vocht vast te houden en optimaal te benutten. En in de winter moet de bodem juist water afvoeren en droog liggen, zodat schimmels geen kans hebben. Als je daarvoor zorgt, ben je al een heel eind op weg om schimmels te voorkomen. Voeg daar wat nuchter nadenken aan toe en je hebt een goede basis om door te pakken met duurzaamheid.'



Be social

Scan of ga naar:

www.greenkeeper.nl/article/32279/het-nieuwe-gezicht-voor-sport-en-groen-van-icl

