

# De schaamte voorbij

De laatste maanden geht es wieder los. Bijna maandelijks verschijnt er wel een berichtje op de site van dit vakblad: 'Aannemer x gaat het onderhoud van baan y doen'. Ik kan met nog als de dag van gisteren de heisa herinneren, die dat 10 of 15 jaar geleden veroorzaakte. Het was absoluut not done om niet je eigen greenkeepers in dienst te hebben. Dat vond de baan, dat vond de NGF en eerst en vooral, dat vonden de greenkeepers. De sector is wat dat betreft de schaamte voorbij. Beide opties worden nu in zekere zin als gelijkwaardig beschouwd en datzelfde geldt voor de 'vrije' greenkeeper versus de greenkeeper die in dienst van een aannemer werkt.

**'Ook al werkt u in opdracht van een particuliere golfbaan, ook dan moet u eigenlijk denken en handelen als een aannemer'**

Wat die ontwikkeling wel heeft bewerkstelligd is dat opdrachtgevers in ieder geval veel bedrijfsmatiger naar het onderhoud van een baan zijn gaan kijken. En daar wordt je niet altijd vrolijk van. Waar de ene baan aan zes of meer greenkeepers niet genoeg heeft, presteert een tweede baan hetzelfde met twee greenkeepers en wat losse zomerkrachten. U zegt nu terecht dat ik appels met peren vergelijk en waarschijnlijk heeft u daarin gelijk, want de ene baan is de andere niet en een championship course, mag je niet vergelijken met de baan van het eerste de beste gezelligheidsclubje.

**'De sector is wat dat betreft de schaamte voorbij'**

En toch is ook dat maar deel van het verhaal, want zolang je door goede registratie en een gedegen kwaliteits- en beheersplan de opdrachtgever (lees: baancommissie, bestuur of baancommissaris) niet echt duidelijk kunt maken dat jouw team voor dat budget en dat aantal greenkeepers het hoogst haalbare en vooral ook gewenste kwaliteitsniveau kan halen, zit je als greenkeeperteam in zekere zin eigenlijk altijd op de schopstoel.

**'Waar de ene baan aan zes of meer greenkeepers niet genoeg heeft, presteert een tweede baan hetzelfde met twee greenkeepers en wat losse zomerkrachten'**

U begrijpt waarschijnlijk wel waar ik heen wil. Ook al werkt u in opdracht van een particuliere golfbaan, ook dan moet u denken en handelen als een aannemer. Misschien is dat wel de beste methode om diezelfde aannemer buiten de deur te houden.

Een ding staat daarbij als een paal boven water: de bomen groeien in de golfsector op dit moment niet meer tot aan de hemel toe. Het lijkt daarom logisch dat baancommissies op dit moment naarstig op zoek zijn naar manieren om efficiënter en misschien ook goedkoper te werken.



In een artikel over het miniforum, dat vakredacteur Broer de Boer in deze uitgave Greenkeeper heeft geschreven, staat daarover een aantal goede voorbeelden. Het vervelende van dit soort forums is natuurlijk dat de werkelijkheid pijnlijker is dan de goede bedoelingen van zo'n forum. Het is verduiveld lastig om als team greenkeepers jouw cultuur op te pakken en het ineens helemaal anders te gaan doen. Net als bij niet-roken, minder drinken en gezonder leven blijft het ook hier vaak bij goede bedoelingen. Op een pakje sigaretten staat daarom heel plechtig vermeld: 'Neem contact op met uw huisarts om van het roken af te komen'. Misschien is daarvan ook hier sprake, alleen hoeft u niet met uw plas naar de dokter, maar naar een golfbaanconsultant of -adviseur.

Met vriendelijke groet,

Hein van Iersel  
hein@nwst.nl  
Hoofdredacteur